

# 静岡県D2Cセミナー

# 大手が手を出せない 地域の会社だからできる ネット通販戦略が あります!

**参加  
無料**

事前予約制  
(各回定員30名)

1回のみ参加も可能です!

## 1回目

1月24日(水)14:00~15:30 **静岡** B-nest 産学交流センター

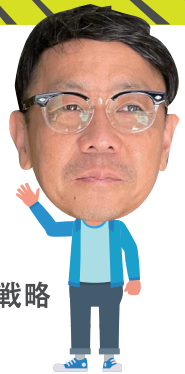
1月19日(金)14:00~15:30 **浜松** 浜松商工会議所会館

★個別相談会:セミナー終了後~17:00 / 1社あたり30分程度

定員30名  
事前予約制

|テーマ| チャンス到来!地域の中小企業が考えるべきネット通販でのニッチ戦略

|講師| (株)販売促進研究所 代表取締役 杉山浩之氏



## 2回目

2月 2日(金)14:00~16:00 **静岡** B-nest 産学交流センター

2月21日(水)14:00~16:00 **浜松** 浜松商工会議所会館

★個別相談会:セミナー終了後~17:00 / 1社あたり30分程度

<第1部> 実践者とのクロストーク

|テーマ| なぜゼロからここまで伸ばすことができたのか?ここだけトーク

|講師| 工房カワサキヤ 木工職人 杉野桂介氏 × (株)販売促進研究所 代表取締役 杉山浩之氏

<第2部> どうやって伝えれば良いの?発信方法ワークショップ

|講師| (株)販売促進研究所 代表取締役 杉山浩之氏

定員30名  
事前予約制



こんな方に  
オススメ

- これからネット通販を始める・始めたいとお考えの方
- 下請けをメインでやってきたが消費者向け商品に挑戦したい方
- 実際の現場での話を聞きたい方

# 大きい市場は大企業に任せ、 地域の企業は単独を避けるためにニッチ戦略を選ぶのがおすすめ! ターゲットを絞り、満足度を上げれば口コミで売上は伸びる!

## セミナー内容

1回目

### チャンス到来! 地域の中小企業が考えるべき ネット通販でのニッチ戦略

地域の企業だからこそできるニッチ市場をねらう戦略とは。ネット通販で押さえないポイントや、参考になる身近な事例をご紹介します。

講師 (株)販売促進研究所 代表取締役 杉山浩之氏

静岡県を中心とした地域の中小企業専門のマーケティング会社。商品開発や販売促進など様々なD2Cのサポートも行っている。



1971年静岡県清水区生まれ。法政大学大学院卒。デザイン企画会社、広告会社を経て2007年独立。清水もつカレー、バリ勝男クン、大沢緑側カフェなど地域の資源を活用した商品開発、ブランド戦略などマーケティング活動全般を行う。

2回目

### <第1部> 実践者とのクロストーク 工房カワサキヤ 杉野氏 × (株)販売促進研究所 杉山氏 なぜゼロからここまで伸ばすことができたのか?ここだけトーク

杉野桂介氏(工房カワサキヤ)をゲストに招き、ゼロから商品作りをはじめ、どのように売上を上げてきたのか、どのようにファンを作ってきたのか、実際のお話を伺いながら、成功のヒントを探ります。

講師 工房カワサキヤ 木工職人 杉野桂介氏

「いつもの暮らしがもう少し嬉しくなる」をコンセプトに、素朴で温かみのある木製品を提案。ポストカードラック「ポストレイト」をはじめ、暮らしを彩るアイデアを製品化。



1983年島田市金谷生まれ。家具職人として修業を積み、2020年工房カワサキヤを立ち上げる。技術を活かしたオリジナル商品を企画・製造し、消費者へ直接販売。インターネットやイベントなど様々な方法を試しながら売上を伸ばしている。

<第2部> (株)販売促進研究所 代表取締役 杉山浩之氏

### どうやって伝えれば良いの?発信方法ワークショップ

「魅力ある商品をどう効果的に発信するか?」どんな媒体を選び、どんなメッセージを届けるか、グループワークで実践しながら学びます。

## お申込み用紙

● 必要事項をご記入の上、**FAX** または **E-mail** で下記宛先までお送りください。

● 「参加」を希望するセミナーに  をご記入ください。

※講演当日にも今後のセミナー申込書を配布します。  
満員の場合のみ、お電話等でご連絡させていただきます。

お名前(フリガナ)	住所	年齢
会社名	E-mail	電話

参加希望される「会場」と「個別相談会(希望者/1回のみ)」をお選びください。

1回目

2回目

<input checked="" type="checkbox"/> <b>静岡会場</b> B-nest産学交流センター 7階小会議室1・2 1月24日(水)14:00~15:30	<input checked="" type="checkbox"/> <b>個別相談会(希望者)</b> 運営事務局から時間等の調整をし、ご連絡いたします。	<input checked="" type="checkbox"/> <b>静岡会場</b> B-nest産学交流センター 7階小会議室1・2 2月2日(金)14:00~16:00	<input checked="" type="checkbox"/> <b>個別相談会(希望者)</b> 運営事務局から時間等の調整をし、ご連絡いたします。
<input checked="" type="checkbox"/> <b>浜松会場</b> 浜松商工会議所会館 10階 B会議室 1月19日(金)14:00~15:30	<input checked="" type="checkbox"/> <b>個別相談会(希望者)</b> 運営事務局から時間等の調整をし、ご連絡いたします。	<input checked="" type="checkbox"/> <b>浜松会場</b> 浜松商工会議所会館 10階 B会議室 2月21日(水)14:00~16:00	<input checked="" type="checkbox"/> <b>個別相談会(希望者)</b> 運営事務局から時間等の調整をし、ご連絡いたします。

FAX

054-266-4026

E-mail

seminar@hansokuken.jp

※個人情報のお取り扱いについて/ご記入いただきました個人情報は、当セミナーの運営管理の目的にのみ利用させていただきます。

静岡会場

B-nest産学交流センター/7階 小会議室1・2  
静岡市葵区御幸町3-21

※駐車場のご用意がございませんので、公共交通機関またはコインパーキングをご利用ください。

浜松会場

浜松商工会議所会館/10階 B会議室  
浜松市中区東伊場2丁目7-1

※駐車場のサービス券のお渡しはできません。ご了承ください。

お申込みはこちら  
からでも可能です。  
スマホでアクセス!



主催:静岡県 後援:静岡商工会議所 浜松商工会議所

お問合せ先

運営事務局/株式会社販売促進研究所 担当:岩田  
E-mail: seminar@hansokuken.jp  
TEL:054-255-2066 FAX:054-266-4026